

Heliot Europe ist der exklusive Betreiber des globalen Sigfox 0G-Netzwerks in Deutschland, der Schweiz, Österreich, Slowenien und Liechtenstein. Damit ist Heliot Europe der größte 0G-Netzbetreiber in Europa. Mit der Sigfox 0G-Technologie bietet Heliot Europe ein grenzüberschreitendes, benutzerfreundliches, kostengünstiges und energieeffizientes Netzwerk und unterstützt Unternehmen dabei, ihr Geschäftsmodell in Bereichen wie Asset Tracking, Asset Monitoring und Supply-Chain-Management weiter in Richtung digitale Services umzustellen.



## Junior Sales Manager DACH für Smart Surveillance Systeme (f/m/d)

Unterstütze das Solution Sales Team | Standort Sigfox Germany in München

*Du bist kommunikativ, arbeitest eigenverantwortlich und verfügst über eine hoch ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung? Dann gehe mit uns den nächsten Schritt! Als Vertriebsmitarbeiter\*in erwartet Dich in der DACH + Slowenien Region ein Team, welches gemeinsam mit Dir seine Leidenschaft zu innovativer Technik lebt, um die Herausforderungen unserer Kunden zu meistern.*

### Deine Aufgaben

- Deine Aufgabe ist der eigenständige Vertrieb von SMART Surveillance Systemen bei Bestands- und Neukunden in DACH
- Du baust Deinen Kundenstamm strategisch und operativ aus und akquirierst Neukunden.
- Du entwickelst weitere Absatzmärkte
- Zu Deinen Aufgaben gehören Bedarfsanalysen, Präsentation, Angebotsausarbeitung und Vertragsverhandlungen
- Du führst eigenständig Projekt- und Abschlussgespräche auf Fach- und Geschäftsleitungsebene
- Du betreust und optimierst die Geschäftsbeziehung zu bestehenden Partnern
- Du repräsentierst die Sigfox Germany GmbH und stellst unser Portfolio auf Messen, Veranstaltungen und Webinaren vor

### Dein Profil

- Studium der BWL oder vergleichbare Ausbildung
- Du bringst bestenfalls 2-3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb mit, idealerweise im Bereich Internet of Things (IoT), Cloud, Digitalisierung oder Sensorik
- In der Vermarktung einer Gesamtlösung weißt du Deine Kreativität und Verhandlungsgeschick optimal einzusetzen
- Dich zeichnen Zielstrebigkeit und erfolgsorientiertes Denken und Handeln aus, darüber hinaus beweist Du Teamfähigkeit, Eigenmotivation und hast Sinn für Humor
- Du kommunizierst verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, optimalerweise sprichst Du darüber hinaus eine weitere Sprache
- Du magst es in einem multikulturellen Umfeld zu arbeiten
- Reisebereitschaft für den Einsatz beim Kunden ist für Dich selbstverständlich (ca. 25%)
- MS Office Anwendungen und CRM-Systeme gehören für dich zum Alltag
- Du bist zuverlässig als auch ein Organisationstalent

Interessiert? Dann bewirb dich unter [hr@sigfox.de](mailto:hr@sigfox.de) oder unter untenstehendem Kontakt – wir freuen uns auf dich.